

ザ・ビジネスモールご利用ガイドブック



ザ・商談モール編

ザ・商談モール(買い手、売り手)利用方法



ザ・ビジネスモール事務局(大阪商工会議所内)

2023年6月改訂

ザ・ビジネスモール利用者向けのガイドブックです。

このガイドブックの無断転載、第三者への配布などは、ザ・ビジネスモールの運営に支障をきたす恐れがありますので、くれぐれも取り扱いにご注意下さいますようお願いいたします。また、OS「Windows10、およびブラウザ「Firefox」の画面のキャプチャを利用しております。

ザ・商談モールとは



ザ・商談モールとは、「インターネット上に設けた取引先探しの場」です。数多くの商談会・見本市、 異業種交流会を開催してきた商工会議所等が、それらのノウハウを使って運営しています。



買い手として利用すると

ザ・商談モールを使うと、簡単にすばやく仕入先や外注先を探すことができます。 「こんな商品を探している」、「こんな特殊加工をできる製造業を探している」といった情報(買いたい案件)を登録 すると、複数の売り手企業から提案や見積りがメールで届き、取引先探しに費やしていた時間と手間を省きます。



売り手として利用すると

「仕入れたい」「外注したい」という買い手企業に直接自社の商品やサービスのPRができます。自社の得意分野を 「関心カテゴリ」に登録しておけば、新着案件がある度にメールでお知らせされますので、タイミングを逃さず案件に 応募できます。提案・応募では、過去の実績などを含めてより具体的にPRする事が商談につながります。



ご利用にあたっては、あらかじめ「利用規約」「免責事項」をご確認の上、ご利用ください。 「買い手」も「売り手」もすべて、ザ・ビジネスモールに登録している企業ですので、商工会議所・商工 会会員として加入されていますが、実際の取引を行われる際は、通常の取引同様、商談されるよう自己責 任において行ってください。

ザ・商談モール

買い手(発注側)としての利用方法

はじめに 買い手としての利用の流れ

1 事前準備をする

・買いたい案件掲載ルール

2 募集案件を登録する

- ・新規案件募集登録手順
- ・下書き保存について
- ・ザ・ビジネスモールとの連携について

3 提案募集受付~回答

- ・案件管理画面(案件一覧)
- ・案件詳細(提案一覧)画面
- ・質問への回答
- ・提案内容の確認、提案への返答

4 商談をする

5 成立/不成立報告

3

Δ

はじめに 買い手としての利用の流れ

買い手(発注側)としてご利用いただく流れは以下の通りです。

事前準備をする

① 見積を取りたい内容、提案を受けたい内容やポイントを整理します。

② 案件ルールや、利用にあたっての必要な事項を確認します。

商取引を始める前に(必読): https://www.b-mall.ne.jp/help torihiki/ 案件掲載ルール : https://www.b-mall.ne.jp/aboutSyodanMall/#keisaifuka

発注(募集)案件を登録する

入力項目に従って必要な情報を入力します。

- ※ 入力後の修正は基本的に出来ませんのでご留意ください。
- ※ 事務局にて内容を確認し、承認後に本登録となります。

提案募集受付~回答

提案や質問を確認し対応します。

質問に回答する(事前質問を受け付ける場合のみ)

質問が届いたら、逐次ご回答をお願いいたします。

届いた提案内容を確認し、選定する

すべての提案に「商談にすすむ」「商談にすすまない(お断りする・見送る)」をご選択ください。 「詳しく話を聞きたい」「詳細な見積を欲しい」という場合には「商談に進む」をご選択ください。 「商談に進む」は発注を確定するものではありませんので、複数の企業と商談に進んでいただけます。 なお、見送った商談相手には、ザ・ビジネスモールからお断りメールが送信されます。

商談をする 商談にすすんだ相手先とは、お互いに連絡先がマイページ内で開示されます。 電話 ● メール ● 直接面談する ● ザ・ビジネスモール内の商談チャット掲示板 いずれかでご連絡を取り合い、商談をおすすめください。

成立/不成立報告

商談の成立/不成立が決まりましたら、マイページよりご報告をお願いします。







ザ・商談モール 買い手(発注者)側

1 事前準備をする

・買いたい案件掲載ルール

<mark>案件掲載</mark> ザ・商談モールを使って募集が出来るのは、

<mark>ルール</mark>
仕入先や外注先を探しているという発注案件のみです。

買いたい案件として登録可能な案件

- 仕入先、調達先の募集
- 作業の依頼先の募集
- 企業への業務発注案件



例:「〇〇を仕入れたい」、「〇〇加工をして頂ける企業様を探しています」等 「〇〇(商品・サービス)を〇〇(価格)で、〇〇までに(期日)〇〇だけ(量)を欲しい」 といったような明確な「買いたい」案件をご登録下さい。

※より的確なご提案を受けるためには、可能なかぎり詳細に、 依頼されたい内容、発注されたい内容、希望条件をご掲載ください。 ※発注されたい内容が明確に決まっていない場合は、希望する仕様や現状困っていること、解決したい事などを明確にしていただいたうえ、 詳細は相談の上としていただければ売り手企業様より様々なご提案を期待できます。

買いたい案件としてご登録頂けない案件

<掲載不可案件の原則>

1. 発注案件(自社が「買い手」)ではないもの。

<売り手としての利用の禁止>

- 2. 自社の商品・サービスのPR、広報となるもの (「弊社の商品を仕入れていただける所を募集しています」等の「売りたい情報」)
- 3. 自社が携わるイベント、催事などへの出店(出展)の募集
- 4.売り手(提案)側に手数料等の費用を求めるもの
- 5. 販売代理店・営業代行・取次店・委託販売など自社商品・サービスの拡販を求めるもの
- <具体的な対価が発生しないものの禁止>
- 6. パートナー、協力会社、提携などの募集等、具体的な発注内容が確定していない案件
- 7. 成約時・成約後において、対価が発生しない案件
- <人材募集の禁止>
- 8. 求人・派遣など、人の募集、およびそれに類する案件
- <BMの適正利用、ビジネス上の規範>
- 9. 買い手企業を特定する情報(社名、URLなど)の記載
- 10.他企業の「買いたい案件」の代理登録

11. 買い手企業が他社から受託した案件を全面的に委託(丸投げ)する場合の委託先募集

<法令違反等>

- 12. マルチ商法および、それに類する案件、法令・公序良俗に反する案件
- 13.募集できない商品・サービス(例) ①非合法商品・サービス全般 ②会員権 ③アダルト関連商品・サービス ④有価証券、郵便切手、収入印紙などの金券、現金同等物 ⑤生き物、細菌・ウイルスなど

<その他>

14. その他、ザ・ビジネスモール事務局が不適切と判断したもの



案件ルールなど、利用に必要な事項を確認のうえ、見積を取りたい内容、提案を受けたい内容やポイントを整理して案件の登録に進みましょう。 商取引を始める前に(必読): <u>https://www.b-mall.ne.jp/help torihiki/</u> 案件掲載ルール : <u>https://www.b-mall.ne.jp/aboutSyodanMall/#keisaifuka</u>

ザ・商談モール 買い手(発注者)側

2 募集案件を登録する

- ・新規案件募集登録手順
- ・下書き保存について
- ・万博関連案件の登録





^{集案件を}新規募集案件 登録手順②

2



※一度登録した案件内容は修正できません。 必要な場合は事務局までご連絡ください。



2 ^{募集案件を}新規募集案件 登録手順④

4、確認画面ですべての内容に間違いがないかをご確認のうえ、「内容を確定する」ボタンを押すと、仮登録完了です。



- ✓ 案件の関心カテゴリ、対象地域に合致する売り手ユーザー宛てに新着案件メールが送信されます。
- ✓ ザ・商談モールの案件掲載ページを経由して、売り手から質問や提案が寄せられます。都度、ザ・ビジネスモールからメールで 通知させていただきますので、ご対応<ださい。</p>

2 ^{募集案件を} ^{登録する} 下書き保存について

内容が確定しない時や、時間のないときは「下書き保存」をしておくと、続きから内容を入力できます。



「下書き保存」した案件はマイページ内「下書き保存した案件を編集する」より入力を再開することができます。

↓ ザ・商談モール (商談マッチング)	•	下書き保存した案件を	編集する
買い手 (発注側) ザ・商談モール ②			
買い手(発注側)ページ ・	* 下書き保存中第	《件一覧	
未回答 <u>0件</u>	「編集する」ボタンから	5案件の入力を再開することができます	
商談中(成立可否未報告)0件	登録日	案件名	操作
https://www.b-mall.ne.jp/kaite/	2020年03月18日		編集する 削除する

2 ^{募集案件を} 万博関連案件の登録

「ザ・商談モール」と同じく、「買い手」として万博に関連する仕入・調達募集案件を登録することが出来ます。 マイページから、万博案件を登録すると「BM万博商談」に掲載され、「万博商談もずやんモール」(大阪府開設)へも案件情報を連携し、同時に募集します。 (「万博商談もずやんモールからは、大阪府内の企業(商工会議所・商工会に入会していない企業が含まれます)からの提案が寄せられます。) 提案内容や、先方連絡先については、ザ・ビジネスモールマイページ内のそれぞれの商談管理画面から確認できます。

「ザ・ビジネスモール」ならびに「万博商談もずやんモール」でも同時に募集ができます。



1、マイページ内「BM万博商談」見出しの「買い手(発注側)ページ」を開きます。



2、「新しく買いたい案件(仕入調達・発注案件)を登録する」をクリックします。



3、画面に従って募集内容を入力します。

※入力項目は、通常のザ・商談モールとほぼ同じです。

M万博商談			<u> </u>
■理書ページ / BM方博商 BM万博商談:案	ARX:来IT目4 / DM/J時間級:来IT目報 件登録 入力その1	e	
1	2	3	4
※絵文字、マーク、アイコ	コン、記号には対応しておりません。 ス	マートフォン等でご入力の	際はご注意ください。
案件名 (必須)	見出しとなるようなタイトルを入力して		
			残り50文
建件内容 (必須)	依頼したい内容を出来るだけ詳	しくご記入ください	

2 ^{募集案件を} 万博関連案件の登録

<調達コードについて>

大阪・関西万博では、持続可能な運営を目指し、物品やサービスの調達プロセスにおける持続可能性への配慮を実現するための基準や運用方法等を定めた「持続可能性に配慮した調達コード」を策定しています。

調達コードに基づいた物品やサービスの調達の必要/不要について、選択をお願いします。

調達コードが必要か(必須) 心要 〇 不要

4、最後に利用条件の内容を確認のうえ「同意する」にチェックを入れ、「次へ(確認ページ)」をクリックします。

 利用条件 ①売り手からの提案には誠実な対応をお願いします。 ②商談進捗状況の管理をお願いします。(成立済み、見送り等) ③登録可能な案件は仕入先や外注先を探しているという情報のみです。(成約の折に仕事(品物)と代価が発生する案件) ④公序良俗に反するなど仕入希望商品として登録できないものはご遠慮下さい。(一覧はこちら) ⑤利用規約、免責事項をご確認下さい。 ⑥商取引をはじめる前にをご確認ください。
上記の利用条件をご確認の上、同意するにチェックを入れてください。



5、事務局での承認完了後、ザ・ビジネスモールの「BM万博商談」に掲載されます。 同時に、「万博商談もずやんモール」(大阪府開設)へ案件情報が連携されます。



万博商談もずやんモール(大阪府開設)



ザ・ビジネスモール、万博商談もずやんモール いずれも承認完了後、案件登録完了メールがお手元に届き、 それぞれの該当ユーザーに案件案内メールが配信されます。 質問や提案があれば、都度、メールにてご案内します。

< 万博商談もずやんモールへの連携について >

- 万博商談もずやんモールへの登録申請は不要です。
- 万博商談もずやんモールからの質問・提案は、ザ・ビジネスモールのマイページからご確認いただけます。
- 万博商談もずやんモールに同じメールアドレスでユーザー登録している場合は、案件は連携されません。

ザ・商談モール 買い手(発注者)側

3 提案募集受付~回答

- ・登録済みの案件(案件一覧)
- ・登録済みの案件の詳細(提案一覧)
- ・質問への回答
- ・提案内容の確認、提案への返答
- ・万博案件に届いた提案・質問の確認・回答 (ザ・ビジネスモールユーザーから)
- ・万博案件に届いた提案・質問の確認・回答
 (万博商談もずやんモールユーザーから)

3 提案募集 _{受付~回答} 登録済みの案件(案件一覧)

募集案件への応募状況、提案詳細、先方の連絡などを確認し、管理します。

1、「買い手(発注側)ページ」から 買い手メニュー②内 「届いた応募(提案)を管理する」を開きます。



2、登録済みの案件ページが開きます。

登録した募集案件ごとに届いた提案件数や商談中の件数、未回答件数を表示しています。案件名をクリックして案件ごとの詳細画面を表示します。 また案件ごと、または提案ごとに表示を切替える、商談状況ごとに絞り込んで表示する事も出来ます。



※表示対象

「進行中の案件」・・・「商談中」の提案がある案件 ※すべての提案に「成立」「不成立」の報告をすると、「進行中」ではなくなります。 「募集中の案件」・・・現在募集中(提案受付中)の案件

3 ^{提案募集} _{受付~回答} 登録済みの案件の詳細(提案一覧)

提案内容や商談相手先の情報の確認、質問への回答、商談への回答を行う画面です。 案件に届いた提案をステータスごとのタブに分けて表示しており、ステータスごとに表示されるボタンや情報などが異なります。

「未回答」タブ

初期表示は、提案に回答していない 「未回答」が表示されます 会社名または詳細ボタンから 提案内容を確認する事ができます。

すべての提案に「商談にすすむ」「商談にすすまない (お断りする・見送る)」をご選択ください。 「詳しく話を聞きたい」「詳細な見積を欲しい」という 場合には「商談に進む」をご選択ください。 「商談に進む」は発注を確定するものではありません ので、複数の企業と商談に進んでいただけます。 なお、見送った商談相手には、ザ・ビジネスモールか らお断りメールが送信されます。



「商	談中」タブ	未回答 (1件)	商談中 (5件	P 見送り) (0件)	商談成立 (0件)	商談不成立 (0件)	全て (6件)	
商談にすすめた提案(企業)の一覧です。 会社名(または詳細ボタン)から 商談相手先の詳細情報が確認できます。		商談中の提	案を表示していま	ます。終了後は商談結果を報	服告してください	•	商談の成立可 らご報告くだる	否が決まっ さい
		状況	▼提案日▲	提案企業	ر	モ評価	▲ 商設結果	の報告
	企業名/詳細ボタンクリックで ・提案内容の詳細(添付ファイル含む)	商談中	2021/07/30	<u>株式会社×××</u>	詳細 ×モ	<u>あり</u> ☆☆	成立	不成立
	・売り手企業(商談相手先)の詳細 ・商談掲示板(1対1の商談チャット)	商談中	2021/07/30	有限会社△△	詳細	****	、 成立	不成立
	が表示されます。			メモがある場合 を表示します。	ま、マウスを	当てると内容	3	



商談成立、商談不成立のタブは、買い手/売り手いずれからから成立/不成立の報告がされた提案一覧です。 商談の成立/不成立の状態になった提案では、商談掲示板は閉じられますので、先方にはお電話やメールなどでご連絡ください。

<u>以前に表示されていた提案が表示されていない</u> 商談相手先のユーザーまたは企業がザ・ビジネスモールから削除されると提案一覧から商談相手先(または提案)が非表示になります。

3 提案募集 質問への回答 ※事前質問を受け付ける場合のみ

提案や質問がありましたらメールでお知らせします。 質問への回答を得てから提案される売り手様もいらっしゃるため、都度、お早めにご対応をお願いします。

1、案件詳細画面にアクセスします。



2、質問への回答を入力します。

「質問/回答」の見出しまでスクロールし、「この質問スレッドに返信する」をクリックします。

② 売り手					
2021年07月30日 19 質問内容・・・・・・	時35分	それぞれの質問	ごとに回答返信	ができます	
この質問スレッドに近	を信する				
◆ 質問への回答 入力					
1 –					
※絵文字、マーク、アイコ	回答内容を入力し、「次/ 〔全角2000文字以内、	へ(確認ページ)」→「「 HTMLタグは入力 ⁻	内容を確定する」で できません。)	で回答が完了します。	
案件名		/			
募集内容			~		
質問と回答の一覧					
質問	質問内容				
回答内容(必須)				.i.	
			残り)2000 文字	
パイント	全角2000文字以内で入っ ※HTMLタグは入力できま	わしてください。 .せん。			
島および回答は、ほかの利用 土名や氏名、メールアドレスな	者すべてに公開されます。 こど、会社および担当者が特	寺定できるような情報、	個別のご提案は入力	りしないよう、ご注意く;	ださい。
絡先を求められた場合や、買	い手側から詳細を知りたし	\場合など、			

産品ルを示められた場合や、負い手間から詳細を知りたい場合など、 相手先と個別のやり取りが必要な場合は、「応募するからご連絡ください」とご回答ください。

提案内容の確認、提案への返答①

提案内容ページより詳細をご確認いただき、回答期限までに「商談にすすむ」「商談にすすまない」をご選択ください。 具体的に商談を進めたい、内容について詳しく聞きたい場合に「商談にすすむ」をご選択ください。 「商談にすすむ」では、発注確定はされませんので、関心を持ったすべての会社と商談にすすんでいただいて結構です。

すべての提案応募について「商談に進む」「商談に進まない(お断りする)」 いずれかの回答をお願いします。

1、案件詳細画面にアクセスします。

3



2、企業名 または 「詳細」ボタンをクリックして、提案詳細画面を開きます。



3、提案内容、添付ファイル、相手先企業情報が表示されます。提案の返答(商談にすすむ/すすまない)をします。 具体的に商談を進めたい、内容について詳しく聞きたい場合



商談を見送る(お断りする)場合

※「商談にすすむ」は発注を確定するものではありません

この提案を見送ります

商談を見送る場合は、こちらのボタンを押して下さい。 ザ・ビジネスモールからお見送りのメールを相手先様へお送りします。

-度お断りされた所と再度商談する事は出来ません。ご注意ください。

^{提案募集} 受付~回答 提案内容の確認、提案への返答②

提案詳細画面(商談前)

 ・ 受け取った提案

 素問答
 案件詳細に戻る

【練習案件】案件の提案・質問にご利用ください ■ 募集期間 : 2014年04月07日 ~ 2017年01月31日 提案対象の案件名が表示されます ■ 回答期限 : 2017年01月31日 受け取った提案 売り手が入力した提案内容が表示されます (1000文字以内) 提案内容 提案内容..... 添付ファイル pqi.00000 提案に添付されたファイル名を表示 見積り金額 ご相談 クリックすると内容を確認する事ができます (合計3ファイル 各1MBまで) 見積り有効期限 ご相談 納期(目安) ご相談

売り手企業情報

売り手企業のザ・ビジネスモール掲載ページを表示します

銭り 500 文字

企業名(所属全球凹体)	株式会社〇〇〇〇(〇〇商工会議所)	
住所		
資本金		
創業年	- 売り手企業がザ・ビジネスモールに登録している情報を表示しま	ਰ
従業員数		. ,
URL		
業務内容		•••••
担当者	担当者名、電話、メールアドレスは、商談へすすんだ後に表示されます。	

提案内容の評価とメモ(※評価とメモは先方には開示されません。据 商談に進むと、売り手企業担当者の情報が表示されます。

 評価

 メモ (500文字以内)

回答期限までに「商談に進む」「商談に進まない(お断りする)」いずれかの回答をお願いします。

現在、提案に「未回答」です。 年 月 日までを目安に、売り手企業に回答をしてください。 この提案を見送ります 詳しい話を聞きたい(商談にすすむ) この提案について商。と見送る場合は、こ 具体的に商談を進めたい、内容について詳し 商談に進む確認画面 お見送り確認画面 发件名 ○ 業務委託「ポスター・チラシ印刷、配送業務の委託」に関する見積農業につ コメントを入れて「お飾りする」ボタンを押してください。 売り手企業 株式会社urite 心を 上記の売り手企業と商款を開始します。 お互いの会社名、氏名、連絡先が公開さ て結 ■ 対象での対応がおりなどのが、対応があるといいにはなが、対応しました。 ご意味での時代先年編型していたため、地域的に違いしたと思いたしました。 ご意味取らい方向、その他集和を執行せて目いたは無、原語させて目くこととなりまし 色の意味解しておきたからせて(目的ました。) 単作そのものが中止・以降となりました。 談に すすまれた後、条件などの詳細を いた 発達の可否が決定しましたら、商店結果のご入力をお願いいたします ※回動するにチェックを入れ、「商品にすすみます(確定)」を押してください

_{案募集} 万博関連案件に届いた提案・質問の確認・回答 ^{付~回答} (ザ・ビジネスモールユーザーから)

万博関連案件に質問や提案が届くと、メールで通知されます。 ザ・ビジネスモールのマイページからアクセスし、内容の確認や、回答をいただけます。

3

1、マイページ内「BM万博商談」見出しの「<u>買い手(発注側)ページ」</u>を開き、「届いた応募(提案)や質問を確認 する」ボタンをクリックします。 (<u>https://www.b-mall.ne.jp/bampaku/member/kaite/</u>)



※通常のザ・ビジネスモールと操作は同じです

3、企業名 または「詳細」ボタンをクリックして提案や質問の内容を確認し、回答します。

小方博器院 イベージ > BM万塘商業:登録済みの案件 > BM万塘商業:登録済みの	<u>案件詳細</u>	7			議:受け除った議業
M万博商課のご利用にあたって] <u>商取引をはじめる前に、利用規約、免</u>	<u>電車項</u> をご確認ください。		 BM万博商談:受け取 	った提案	
PM万博高調・勝急这よの安在の詳細			*55		業件詳細に戻
		一覧に覆る	BMへの案件連携値 ・ 第1単種: 2022年03月1日 ・ 同当単種: 2022年04月25日	認(もすやん良い手ハナコ) 日~2023年04月10日 日	
いるの中心を進むない ノナギやノ マハエリー			僕行取った親戚		
Mへの業件連携確認(も9 やん貝い手ハナ」	掲載ページを見る		编版内容	lmユーザーからの検索	
募集期間 : 2023年03月18日 ~ 2023年04月18日			増付ファイル	##5902.mg	
回答期限 : 2023年04月25日			単語り金剛	1,000,000円	
未回答 商談中 見送り 商談点	1.立 商談不成立	全て	規模り有効環境	ं सन्न	
(1件) (0件) (0件) (0件	-) (0件)	(1件)	利用(目注)	र संग्र	
もり手に対して、回答していない提案を表示しています。			売り手企業情報		
80 80		1件の提案があります	企業名 (用炭費時回菜)	8月間時テストユーザー (ねこねこ向工会論所)	
		111001200000000	住所	大服疫大服币中央区	
			西本曲		
OUT THEFT A			224		
A purper a la p			采業日数		
未回答 2023/03,8 / 日本 詳細 -	- 🏅 🕅	まする お断り	URL		
<u>y</u>			業務内容		
	7		25 4	他当他名、電話、メールアドレスは、電話へすすんだ後に	最早されます。
• K^ -	\sim	×~ •	提案内容の評価とメモ(※評価	▲とメモは見方には動売されません。夏紫内谷の検討、逆考におそ	ADIC (Kaul)
	• •		248	¥	
順同/回答			メモ (500大平山内)		
□:買い手 ⑦:売り手					用り500次
				連載・メモ	e R M
 売り手)23年03月18日 11時06分 			現在、提案に「未回答」 2023年04月25日までを	です。 注目安に、売り手企業に回答をしてください。	
n連携さんからの質問			20880-8400	PT PLUMADELU (B)	ac:##0)
			この標案について商業を見送る	I場合は、ごち 具体的に構成を進めたい、内容につい	て詳しく聞きたい場合
の質問スレッドに返信する			らのボタンを押して下さい。	に、ごちらのボタンを押してください	6
			ザ・ビジネスモールからお見る	Eりのご連絡を 関心を持った全ての会社と商談にすす	んでいたたいて結構で
			LAN-LET.	T.	

3 _{是案募集} 万博関連案件に届いた提案・質問の確認・回答 3 ^{受付~回答} (万博商談もずやんモールユーザーから)

「万博商談もずやんモール」に連携した案件に対して質問や提案が届くと、もずやんモールからメールで通知されます。 届いたメールからザ・ビジネスモールのIDとパスワードでログイン、もしくはザ・ビジネスモールのマイページからアクセスし、 内容の確認や、回答をいただけます。

1、マイページ内「BM万博商談」見出しの「<u>買い手(発注側)ページ」</u>を開き、 「万博商談もずやんモールから届いた応募(提案)や質問を確認する」ボタンをクリックします。



2、「万博商談もずやんモール」のマイページが開きます。「届いた応募(提案)を確認する」を開きます。

提 案管理 · 商談先の選定	
届いた応募 (提案) を確認する	0

3、登録済みの案件ページから、案件名をクリックします。

4、企業名

	募集期間	募集案件タイトル	操作	提案	商談中	未回答
	2023/03/14	承認執ち	詳細			
	~	万博来場者に配布するお店の宣伝チラシを制作したい	流用する	<u>0件</u>	<u>0件</u>	<u>0/</u>
	2023/04/14					
	2023/03/10	募集中	詳細	0.85		0.00
	~ 2023/04/10	案件登録テスト	流用する	<u>OH</u>	UE	<u>UI</u>
	2023/03/09	進行中	詳細			
	~ 2023/04/09	業務委託「ポスター・チラシ印刷」配送業務の委託」に関する見積募集につい て	流用する	<u>2件</u>	<u>0/</u> #	<u>24</u>
ミナーは	「註約	ボタンをクリックして提案や	「質問の内	宓を確	家」 , に	司答しき
~/_10	· PT-WH_	バノノとノノノノして」を来い	PUDAL 1			1000
	【練習案件	】案件の提案・質問にご利用ください <u>8載<-</u>	<u>-ジを見る</u>			
	■ 募集期間 : 20)14年04月07日 ~ 2017年01月31日				
	回答期限 · 20	117年01月31日				

■ 募集期間 ■ 回答期限	: 2014年04月0 : 2017年01月3	7日 ~ 2017年01月31日 1日				
未回答 (1件) 売り手に対	商談中 (0件 けして、回答してい	見送り (0件) 目 いない提案を表示しています	企業名	乙/詳	細ボタンをク	リック
※回答期開	が過ぎています。 1	速やかにご回答ください。			1件の提案があります	
状況	▼提案日▲	提案企業	¥ŧ	▼評価▲	売り手への回答	
未回答	2014/04/18	株式会社0000	^{純田} <u>メモあ</u> り	☆☆	商談する お断り	
•#^		I	1		**	
					一括でお断りする	

ザ・商談モール 買い手(発注者)側

4 商談をする

・商談する(売り手と連絡を取る)



・成立・不成立の報告をする

4 ^{商談をする} 商談する (売り手と連絡を取る)

商談にすすんだ相手先とは、お互いに連絡先がマイページ内で開示されます。 電話、メール、面談する、ザ・ビジネスモール内の商談チャット掲示板など、いずれかでご連絡を取り合い、 商談をお進めください。

んだあとの提案語	洋細画面
ご提案内容はいかがでしたか? 発注の可否が決定されました ます。	? たら、商談結果のご入力をお願いいたし
商談揭示板	商談の成立可否が決まりましたら ご報告をお願いします
商談相手との情報交換にご	「利用下さい。
企業名	タイトル・内容
投稿はありません。	
受け取った提案	商談掲示板で先方に連絡をする
提案内容	□ 売り手企業と1対1でやりとりできる商談掲示板を利用できます。 入力すると相手先にザ・ビジネスモールから通知メールが送られ、画面上に双方のメッセージ層
見積り金額	
見積り有効期限	IX Iの間歌ナヤットなので、メールの互いのメッセーンの腹腔かわかりやすく使利です。 2014年05月18日
納期(目安)	2014年05月18日
売り手企業情報 企業名(所属登録団体)	株式会社0000 (00商工会議所)
住所	
資本金	
創業年	売り手企業担当者の情報が表示されます。 商談掲示板のほか、メール、電話、直接の面談などで
従業員数	やり取りしていただくこともできます
URL	
業務内容	
担当者	担当者名 : 〇〇〇〇 電話番号:99-9999-9999 メールアドレス:xxx@xxx.xx
提案内容の評価とメモ(※ 評価	※評価とメモは先方には開示されません。提案内容の検討、選考にお役立てください。)
メモ	

評価・メモを更新

残り 500 文字

_{不成立報告}成立・不成立の報告をする

商談の成立可否が決まられましたら、ご報告をお願いいたします。

商談結果を入力いただくと、「商談終了」のステータスとなり、商談相手先様には「成立」「不成立」のみ表示されます。 商談結果報告画面に入力いただいた詳細な内容は事務局のみ閲覧します。

成立/不成立の入力後、商談掲示板は閉じられます。 以降はお電話やメールなどで直接ご連絡をお取りください。

商談成立の報告画面

5

※絵文字、マーク、アイコン、記号には対応しておりません	。 スマートフォン等でご入力の際はご	注意ください。			
商談成立おめでとうございます。 商談成立にあたって、情報提供にご協力をお願いします。(「※すべての項目にご回答をお願いします	7)			
 商談案件:業務委託「ポスター・チラシ印刷、配送業務の 商談相手:株式会社urite様 	<u>の委託」に関する見積募集について</u>				
商誠の方法 (板鉄選択可)] 電話] その他	□ 訪問	□ 資料・サンブル	
商減成立の理由 (被鉄選択可)	 □ 投業の内容 □ 価格 □ 対応 □ 会社の信頼度 □ 会社の所在地 □ 取引の継続性 □ その他 	□ 商 □ 納 □ 認 □ 相 □ 2 ○ 会	材そのもの 明 明真料 手の人柄 フターサービス 社・上司の判断		
今回の取引額	~1万円未満 ~				
今回の商談についての思想					
今回の商談の満足度	* *				
戻る			次へ (確認ページ)		

商談不成立の報告画面

商談結果の報告(不成立)

※絵文字、マーク、アイコン、記号には対応しておりません。 スマートフォン等でご入力の際はご注意ください。

商談の今後の運営にあたり、	情報提供にご協力をお願い	いたします
---------------	--------------	-------

 ・商談案件:業務委託「ポスター・チラシ印刷、配送業務の ・ ・商談相手:株式会社urite様 ・ 	D委託」に関する見積募集について			
商談の方法 (複数選択可)	 □ メール □ 商談掲示板 	 □ 電話 □ その他 	🗋 訪問	□ 資料・サンプル
不成立の理由 (後該選択可)	 □ 提案の内容 □ 価格 □ 対応 □ 会社の信報度 □ 会社の所在地 □ 取引の継続性 □ 案件自体が中止・延期にな 	わた	 □ 商材そのもの ■ 納用 □ 切用資料 □ 相手の人柄 □ アフターサービス □ ☆社・上司の判断 □ その他 	
今回の商家についての感想				
戻る			次へ(確認ページ)

買い手(発注者)側 よくあるご質問

どういう時に利用するものですか?

たとえば、製品の材料を調達したいとき、部品を調達したいとき、特殊な加工技術を持つ企業を探したいときなど、 企業検索で企業を検索し、検索結果として得られた相手先のひとつひとつと交渉するのは大変です。そんなとき、 ザ・商談モールならば、案件を提示して提案を待つことができるので簡単です。

費用はかかりますか?

募集、成約にいたるまで一切費用はかかりません

誰でも利用できますか?

ユーザーIDをご登録されている方でしたらどなたでも募集/提案が可能です。

商談相手は信用できますか?

ザ・商談モールを使えるのは、商工会議所・商工会の会員企業のみです。そのため、商工会議所・商工会に会費を 支払い、入会しているという意味では、誰でもつかえるサイトよりは安全です。しかし、入会にあたって財務審査な どはありません。 実際の取引を行う際には、ご自身の責任で与信管理などをしっかり行い、リスクに備えてくださ い。

募集中の買いたい案件内容を編集したい

ザ・ビジネスモール事務局までご変更されたい内容をご連絡ください。事務局にて編集いたします。

募集を中断したい

マイページ > 買い手ページ > 案件一覧 > 案件詳細画面 で、「提案募集を終了する」ボタンより 募集締め切り日を当日までに変更することができます。

複数の売り手企業から提案がきたが、1社に決められません

複数社と商談にすすんでいただいて結構です。気になられた複数の売り手企業様に商談を申込みいただき、商談 をおすすめください。

「商談にすすむ」と、発注しないといけませんか?

「商談にすすむ」は発注ではありません。詳細のお話しをすすめたい場合は商談に進んでください。 お互いの連絡先がマイページ内で開示されますので、連絡を取り合い、改めて仕様や詳細を確認のうえ、詳細見 積りをいただくなど個別にお話しをおすすめください。

支払い後、売り手が納品してくれません

ザ・ビジネスモールでお取引に係る補償はしていません。実際の取引を行う際には、ご自身の責任で与信管理な どをしっかり行い、リスクに備えてください。 また、誠意ある対応をしてくれないなどの場合はザ・ビジネスモール事務局にもご一報ください。

ザ・商談モール

売り手(受注側)としての利用方法

- はじめに 売り手としての利用の流れ
 - 1 事前準備をする
 - 2 案件を見つける
 - 3 内容を確認して提案(応募)する
 - 4 商談をする
 - 5 成立/不成立報告

事前準備をする

提案後、買い手企業が提案の比較検討の折に、売り手側の掲載ページを閲覧する事があります。 企業PRや、商品サービス情報、追加情報など、なるべく多くのPRをしっかり載せて商談の成功率をアップさせましょう。

案件を見つける

ユーザー登録情報の関心カテゴリと地域に合致する案件が登録されれば、メールで新着案件のお知らせをお送りします。 案件内容をご覧いただき、ご関心がある場合は提案(応募)や質問をする事ができます。 また、WEB商談マッチングでは、カテゴリやフリーワードで案件を検索する事ができます。 案件は当初の募集期限よりも早く締め切られることがあります。可能な限り早く応募しましょう。

内容を確認して提案(応募)する

●質問がある場合は、「提案(応募)」ではなく「質問」機能でお尋ねください。
 ●案件詳細ページに記載の内容をよくご覧のうえ、募集内容に即したご提案内容を記載し、ご提案ください。
 ●買い手へPRとしてなるべく過去の実績や自社の紹介を盛り込み、ご応募ください。
 ●買い手へPRとしてなるべく過去の実績や自社の紹介を盛り込み、ご応募ください。

●提案内容を見た買い手から商談申込があれば、個々に詳細な条件をお打合せのうえご商談をおすすめください。

質問する (事前質問を受け付ける場合のみ)

案件詳細ページ内「質問する」より質問が送る事ができます。(質問回数に制限はありません) 質問および回答は、ほかの利用者すべてに公開されます。会社名や氏名、メールアドレスなど、会社および担当者が 特定できるような情報や、個別のご提案は入力しないよう、ご注意ください。 ※質問欄に入力された会社名やURL、個人情報についてはザ・ビジネスモール事務局が削除します。 ※個別のご提案は質問欄ではなく、「応募する」より行ってください。

提案する

案件詳細ページ内「応募する」より応募(提案)し、案件にエントリーする事ができます。 <mark>1つの案件に対して提案できるのは1回のみです。</mark>提案の追加や修正は出来ません。ご注意ください。



商談をする

Δ

商談にすすんだ相手先とは、お互いに連絡先がマイページ内で開示されます。

- 電話
- メール
 ★☆★=*/-
- 直接面談する

● 万博商談もずやんモール内の商談チャット掲示板

いずれかでご連絡を取り合い、商談をおすすめください。

成立/不成立報告

商談の成立/不成立が決まりましたら、マイページよりご報告をお願いします。



ザ・商談モール 売り手(受注者)側





事前準備をする(掲載内容について)

提案後、買い手企業が提案の比較検討の折に、売り手企業がザ・ビジネスモールに掲載しているページを閲覧する事が あります。企業PRや、商品サービス情報、追加情報など、なるべく多くのPRをしっかり載せて商談の成功率をアップさせましょう。

▼提案後、買い手側画面では売り手企業情報が以下のように表示されます。

面での企業情報	服表示				
株式会社0000 (00萬	商工会議 <u>所)</u>	売り手企業の掲載	 ぱページ	を表示(別タブで表示)	
00県 00市	٦		-		
0000万円					
0000年	ナリエム				ר ר
007	一売り手企	兼かサ・ヒンイムモ	ールに	登録している情報を表示	
http://000000/					-
0000					
担当者名、電話、メールアド	ドレスは、商談へすすんだ	後に表示されます。			
介用サンプル) 	商 が	品サービス情報 掲載されている。	<u>L</u>	機械設備情報が掲載さ 機械設備の情報を見ると 依頼したい内容が実現でま	sれていると きそうだ!
кт, вед показарэлрегенанически вид оста	提案商材他の	内容に書かれてあっ の詳しい情報が載っ 商材も魅力的だ!	た ている。		· · · · ·
	国での企業情報 株式会社0000 (00年 00県 00市 0000万円 0000年 00人 http://000000/ 0000 担当者名、電話、メールアド	<u> 国での企業情報表示 株式会社0000 (00商工会議所)</u> 000、00市 0000万円 0000年 00人 http://000000/ 回000 担当者名、電話、メールアドレスは、商談へすすんだ た た た た た た た た た	国での企業情報表示 株式会社OOOO (OO商工会議座) 売り手企業の掲載 OO県 OO市 売り手企業の掲載 OOOのの万円 一売り手企業がザ・ビジネスモ OOO(のの4 売り手企業がザ・ビジネスモ http://OOOOOO/ 一ののの 担当者名、電話、メールアドレスは、商談へすすんだ後に表示されます。 商品サービス情報 が掲載されているよ 提案内容に書かれてあった 前材の詳しい情報が載ったの商材も魅力的だ! 他の商材も魅力的だ!	<u> 生式会社0000 (00商工会議册)</u> 売り手企業の掲載ページ 0000の市 0000万円 0000年 00人 http://000000/ 0000 担当者名、電話、メールアドレスは、商談へすすんだ後に表示されます。 たり手企業がザ・ビジネスモールに注 商品サービス情報 が掲載されていると 提案内容に書かれてあった 商材の詳しい情報が載っている。 他の商材も魅力的だ!	国での企業情報表示 株式会社OOOQ (OO画工会議所) ○の県 OO市 ○のの市 ○のの市 ○のの方円 ○ののの年 ○の人 売り手企業がザ・ビジネスモールに登録している情報を表示 http://OOOOOO/ ○のの 世当者名、電話、メールアドレスは、商談へすすんだ後に表示されます。 N#サンプル) 商品サービス情報 が掲載されていると 提案内容に書かれてあった 商材の詳しい情報が載っている。 他の商材も魅力的だ! ※

企業PR情報が掲載されていると

理念や方向性がウチの会社と合って

いる!長いお付き合いが出来そうだ!

▼自社情報を編集するには、マイページ内「基本情報設定」から

🖡 基本情報設定

◆その他、簡単便利なホームページや提携サービスなどの有料サービスも

(ダイショウビジネスモー

ル株式会社 (紹介用サンプル)



<mark>2</mark> 案件を見つける

ユーザー登録情報の関心カテゴリと地域に合致する案件が登録されれば、メールで新着案件のお知らせをお送りします。 案件内容をご覧いただき、ご関心がある場合は提案(応募)や質問をする事ができます。

マイページ内「ユーザー基本情報」より 氏名、メールアドレス、ザ・ビジネスモールから配信されるメールの受信設定を変更できます。





案件検索ページでは、カテゴリやフリーワードで検索する事ができます。 案件は当初の募集期限よりも早く締め切られることがあります。可能な限り早く応募しましょう。

案件一覧ページ			案件詳細ページ		
https://www.b-mall.ne.jp/AnkenSe	earch/				
日本全国の商工会議所等会員同士の無料マッチングサービス	88. 88		を探し	ています。	
	AL STELL		募集期限	年月日まで募集受付	
買いたい案件一覧 (1~10件/156件) キーワードから探す	検索する		応募受付後の売り手への 返答目安	年 月 日を目安に返答されます	
カテゴリから展す			商談状況	応募数:0件内、商談中:0件	
全でのカテゴリ 、 表示方法 新編編 、 一 受付終了も含む			案件内容		
募集概要	募集期限				
受付	2022年06月30日		予算	ご相談	
型案款:0件 案件登録日:2022年05月30日			条件・支払い方法	ご相談	
	2022年06月30日		頻度	継続可能性あり	

ザ・商談モール 売り手(受注者)側

3 内容を確認して提案(応募)する

- ・案件詳細画面
- ・質問する
- ・応募(提案)する

3 案件詳細画面

買い手から寄せられた案件情報は案件詳細画面でご確認いただけます。

	案件名:		室件名			
	を探し	ています。				
	1		募集期限			
当該案件に対する	募集期限	2021年08月29	日まで募集受付			
応募状況件数 ※買い手は複数社と商談に進め	応募受付後の売り手への 返答目安	2021年09月20	提案後に買い	手から返答が	来る目安期限	
仕様となっています。	商談状況	応募数:3件内	3、 商談中:0件			
※商款中のものかめっても、尭 注先を決定されているわけでは ありません。	案件内容		募集内容 ※ 買い手から 質問や応募を	提示されてい とお願いしま	♪る募集内容を す。	よく確認の上
	予算	ご相談				
	応募フォーマット	ログインすると	内容を表示します	<u>す。</u>		
	図面/資料	ログインすると	<u>、 内容を表示します</u>	<u>す。</u>		
	頻度	継続可能性あり	応募フォーマッ	/ト. 図面/資料	以、参考サイト(の内容は
	メッセージ	詳細は別途協議	ログインの上、	再度ページを	開くと表示さ	れます。
	取引対象地域	北海道、東北、 国、九州、沖縄	関東、信越、北陸 1	壺、東海、近畿	、中国、四	
	質問・回答コーナー ※さ	この案件に関する	事前質問と回答の)一覧	Ń-	
すぐに応募は出来ない時は「検 を押しておくと、気になる案件 保存しておく事ができます。 検討リストはマイページからい きるので、時間のあるときにじ 事ができます。	討する」ボタン を検討リストに - 案件I つでも確認で っくり応募する - る	に応募する前に 確認する事がで 質問のため匿名	、提案に必要な きます。 らとなっています	情報を事 [—] -。 —	● 「応募する」ヵ 案件に応募(募すると、買 送られます。 応募は一回の	ベタンより、 エントリー)する事ができます。成 い手側に提案内容と企業情報が Dみ。修正や追加は出来ません。
	検討する	質問	する	応募	する	
	募集企業の概要				グインのうえぺ	ージを表示すると、買い手の
応募済み	社名			概	要が表示されま	きす。
	都道府県				〇商工会議所	会員企業」等と表示される
当該条件に9でに応募済で9。 買い手から返答があるまでお	資本金	万円	従業員数	<u></u> 円 す。	よ、頁い手か社 ,	名を非公開に設定していま
待ちください。 応募内容はマイページ内の	設立・創業	年	所属団体	応募	募後、買い手か 書報が開示さ≯	ら商談申込があればお互い れます。
売り手管理画面より確認	業種	業				
じごまり。	募集企業のこれまでの商調	淡実績 (本件も含	む)			
	募集案件数 36件	商談実績数	25件	商談成立数	14件	

取引対象地域が合致していないため提案できません。 取引対象地域の変更は、<u>ユーザー情報の変更へ</u>

このメッセージが表示されて「応募する」ボタンが押せない場合は、買い手が希望する取引対象地域と、自身の対応可能地域が 合致していません。自身の対応可能地域を変更するには、ユーザー情報内「サービス可能地域」を変更してください。



案件に応募する前に、仕様や内容について 買い手に事前確認をすることができます。



●質問がある場合は、「提案(応募)」ではなく「質問」機能でお尋ねください。

●質問回数に制限はありません

●買い手から返答があれば、ザ・ビジネスモールよりメールで通知します。

●質問および回答は、ほかの利用者すべてに公開されます。

●会社名や氏名、メールアドレスなど、会社および担当者が特定できるような情報や、個別のご提案は入 力しないよう、ご注意ください。

●質問欄に入力された会社名やURL、個人情報についてはザ・ビジネスモール事務局が削除します。

●個別のご提案は質問欄ではなく、「応募する」より行ってください。

	🔹 案件への質問 入力				
	1	2			3
	※絵文字、マーク、アイコン、記号	には対応しておりません。	スマートフォン	等でご入力の際はご注	意ください。
	案件名	売り土地物件を探してい)ます。		
	募集内容				~
	質問内容(必須)				
提案前に確認したい内容 買い手企業に質問する 買い手から返答があれば	客を2000文字以内 事ができます。 ず、メールで通知しま	で す。	-		残り 2000 文字
	4 %	と角2000文字以内で入力して ドHTMLタグは入力できません。	: (Éðu).		
	ご注意ください ・質問および回答は、ほかの利用者す ・会社名や氏名、メールアドレスなど ○良い例: 印刷の見積りとありますが、紙の大 ×思い例: 構式会社○○の××と申します。。 弊社は、関東を中心に営業を行なつ ところで、紙の大きさおよび厚さの あいさつも無しでは失礼では?とは考	べてに公開されます。 、 会社および担当者が特定で きさおよび厚さの希望はござ よろしくお願いします。 ており、〇〇という商品をお 希望はございますか? えずに、内容だけを聴家に貴	きるような情報はよう いますか? 勤めいたしますが、 さましょう。	(力しないよう、ご注意く	ださい。
				次へ(確認ページ)	

「事前質問を受け付けない」設定になっている場合は、質問ボタンは表示されません。 その場合は提案内容にある程度「〇〇の場合は〇〇」などと、ある程度内容を想定し条件を提示してご提案ください。

<mark>3</mark> 応募する





●案件内容をよくご覧のうえ、募集内容に即したご提案内容を記載し、ご提案ください。 ●買い手へPRとしてなるべく過去の実績や自社の紹介を盛り込み、ご応募ください。

●提案内容を見た買い手から商談申込があれば、個々に詳細な条件をお打合せのうえご商談をおすすめください。

1つの案件に対して提案できるのは1回のみです。提案の追加や修正は出来ません。ご注意ください。

▲ 提案提出 入力			
1	2	3	
※絵文字、マーク、アイコン	、記号には対応しておりません。 スマー	- トフォン等でご入力の際はご注意ください。	
案件名	を探しています。	提案内容を入力します。	
募集内容		(1000文字以内) ※ 企業情報は自動的に提案と共に買い手側で問	暦可能となってい
提案内容 <mark>(必須)</mark>	例)	るため、提案内容には企業情報を記入いただく必	要はありません。
		見積り金額はコンマ不要	
見積もり金額	999999	※なお、記載する金額はエントリー時の仮見積りの 商談開始後に詳細な仕様を確認のうえ、正式な見)ため、買い手との 」積を提出いただく
	※空白の場合は「ご相談」と表示されます	などご対応ください。	
見積もり有効期限	2021 ~ 年 9 ~ 月 3	✓ 日 まで有効	
	□ ご相談		
納期(目安)	2021 🗸 年 🛛 9 🖌 月 3	→ 日 ごろに納品	
	□ ご相談	カタログや見積書、提案書などファイルを3点まて	5
添付ファイル	1ファイルのファイルサイズは1MB	※行りる事ができより ※それぞれ1ファイルにつき1MB(メガバイト)まで	<u>ت</u>
	参照 ファイルが選択されていません。 参照 ファイルが選択されていません。	※3点を超える、または1MBを超えるファイルを注 途ファイル共有サービスなどをご利用のうえ、共有	称付する場合は、別 JURLを提案内容
	参照… ファイルが選択されていません。	に記載するなどでご対応ください。	
期待する取引額 <mark>(必須)</mark>	選択してください		
	※事務局が取引額を把握するための項目です 取引相手の企業様へは公開されません。	期待する取引額の選択内容は、事務局のみ閲覧し	ます。
	- A JULT O'LL SKINK NA ABBECITA E/06	買い手など他の利用者には公開されません。	
	商取引をはじめる前に、利用規約、免責	<u>事項</u> をご確認ください。 -	
		Ξ	
		次へ(確認ページ)	



「募集内容に書かれてる内容だけでは見積りはできない」という場合

不明点がある場合は、「質問」機能を使って買い手へ確認してください。また数量や仕様などで大きく提案が変わる等の場合は、自社の過去の実績などから、「●●の場合は、●●円」などと例示してご提案ください。 また応募時の見積はあくまで自社PRの1つですので、商談開始後に個別に連絡を取り合い、改めて仕様や詳細を確認のうえ、本見積を提出するなどでご商談をおすすめください。

ザ・商談モール 売り手(受注者)側



提案(応募)した案件の状況や、提案した内容を確認することができます。

1.マイページ内「売り手(提案・応募側)管理ページ」ボタンをクリックし、 「応募(提案)した内容・状況を確認する」ボタンを押します。



2、提出した提案一覧ページが開きます。

https://www.b-mall.ne.jp/syodan/mymitsumori/list/



「回答待ち」タブの一覧では、回答期限が過ぎた案件(回答待ち)を、「取り下げ」ボタンで売り手側から提案を取り下げ(キャンセル) することができます。

取り	トけた提案は商談状況か	I取トけ」	となり、	「見迗り」う	ヲフに分類され	ほす。

商談中	回答待ち	見送り	裔 談 成 立	商談不成立	全て
(1件)	(2件)	(1件)	(0件)	(0件)	(4件)
買い手からの回答待ちをしている案件を表示しています。 回答期限が過ぎた案件(回答符ち)については、 取り下げ ボタンで提案をキャンセルできます。					
	1				2件の提案があります
▼状況▲	提案した	案件	▼提案日▲	回答期限	対応
回答待ち		詳細	2023/03/20	2023/04/15	取り下げ

			安体々がまことります				
テスト	·案件	提条し/:	二条件名が表示されます。				
	提出した提案詳細						
-	商談中		商談成立の可否が決定しましたら、ご報告	をお願いします。			
-							
	発注の可否が決定されました ます。	ら、商談結果のご入力をお願	いいたし 商談成立 不成立				
	商談掲示板 商談相手との情報交換にご利用 企業名	売り手企業と 入力すると相 履歴が表示さ 町Fat 1対1の商談チ	対1でやりとりできる商談掲示板を利用で 手先にザ・ビジネスモールから通知メールか れます。 ャットなので、メールお互いのメッセージの	きます。 「送られ、画面上に双方のメッセージ の履歴がわかりやすく便利です。			
	投稿はありません。			•			
	相手先連絡先		商談掲示板で先方に連絡をする				
Ż	企業名	株式会社0000					
	担当者名	0000					
	担当者電話番号	00-000-00	00 メール、電話、直接の面談などでやり	ay。 取りしていただくこともできます			
	担当者メールアドレス	xx@xxxx.xx					
買い手から商談申込がる ・ 商談掲示板 ・ (商談の)相手先連続 が表示されます。	あれば、 各先	提案内容をここに書き 自社の実績やPRを含め す。	ます♪ って、「会ってみたいな〜」と思われる内容を心を込めて書きま				
	添付ファイル	カプチーノ.jpg	- 提案した内容が確認できます。				
	見積り金額	ご相談	L				
	見積り有効期限 ・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	2015年07月16日					
	状態	2013年07月16日					
	案件情報						
	カテゴリ	デザイン・印刷/取材 商品(日雑・住製品)	・執筆・ライティング /食品・食材・飲料				
	案件名	[テスト案件・応募しな	いでください]提案練習用案件(-2017年1月31日まで)				
	案件内容	【テスト案件:応募し	ないでください]				
	ご予算	ご相談					
	頻度	スポット					

ご予算	ご相談
頻度	スポット
募集期限	2017年01月31日
返答目安	2017年01月31日
返答数	12
商談にすすんだ件数	4

一覧に戻る

_{売り手(受注者)側}よくあるご質問

どういう時に利用するものですか?

自社の商品やサービスを購買意欲の直接売り込むことができますので、販路開拓の1つとしてお役立てください。

費用はかかりますか?

募集、成約にいたるまで一切費用はかかりません。

誰でも利用できますか?

ユーザーIDをご登録されている方でしたらどなたでも募集/提案が可能です。

商談相手は信用できますか?

ザ・商談モールを使えるのは、商工会議所・商工会の会員企業のみです。そのため、商工会議所・商工会に会費を 支払い、入会しているという意味では、誰でもつかえるサイトよりは安全です。しかし、入会にあたって財務審査な どはありません。実際の取引を行う際には、ご自身の責任で与信管理などをしっかり行い、リスクに備えてくださ い。

募集内容に書かれてる内容だけでは見積りはできません

不明点がある場合は、「質問」機能を使って買い手へ確認してください。 また数量や仕様などで大きく提案が変わる等の場合は、自社の過去の実績などから、「●●の場合は、●●円」などと例示してご提案ください。 また応募時の見積はあくまで自社PRの1つですので、商談開始後に個別に連絡を取り合い、改めて仕様や詳細を確認のうえ、本見積を提出するなどでご商談をおすすめください。

提案内容に追加したい

1つの案件につき、提案は1回のみです。修正や追加は出来ませんので予めご注意ください。

提案したあと、買い手から返事がきません

提案後、順次ご返答される買い手様もいらっしゃいますが、提案が出そろうのを待って回答される買い手様もい らっしゃいます。基本的には、案件情報に記載されている「返答期限」までを目安に回答いただく事としております ので、返答期限までお待ちください。 返答期限を過ぎてもなお回答が無い場合は 事務局までご連絡いただくか、提案を取下げることが可能です。

商談お断りの連絡が来たが、他に提案したい内容があるので連絡したい

お断りの連絡後は買い手企業様にご連絡をとっていただく事は出来ません。 ご提案できる商材が複数おありの場合は、ご提案の際にその旨を記載いただく等、買い手企業様へPRをお願い いたします。

納品後、買い手がお金を払ってくれません。事務局が保証してくれますか?

ザ・ビジネスモールでお取引に係る補償はしていません。実際の取引を行う際には、ご自身の責任で与信管理な どをしっかり行い、リスクに備えてください。 また、誠意ある対応をしてくれないなどの場合はザ・ビジネスモール事務局にもご一報ください。

お問い合わせ

ご不明な点などございましたら、ザ・ビジネスモール事務局までお気軽にお問合せ下さい。

 ザ・ビジネスモール事務局へのお問い合わせ <u>https://www.b-mall.ne.jp/secretaryinguiry/edit/</u>



■ お問合せ受付電話番号 TEL.050-7105-6220 受付時間:9時~17時(土日・祝・年末年始は除きます)

■ メール b-mall@b-mall.ne.jp







ザ・ビジネスモール事務局 〒540-0029 大阪市中央区本町橋2番8号 大阪商工会議所 経営情報センター内

ザ・ビジネスモールは、ザ・ビジネスモールに参加する登録団体(商工会議所・商工会)が協力し、運営しております。 運営事務局は、大阪商工会議所経営情報センターに設置しております。